



GACH MIZIŃSKA

KANCELARIA PRAWNA

Poradnik

dla właścicieli i zarządzających spółkami z o.o.
o tym, jak wygląda procedura sprzedaży udziałów w spółce z o.o.
– krok po kroku

SPRZEDAŻ UDZIAŁÓW W SPÓŁCE Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

sprzedazudzialowwspolcezo.pl



SPIS TREŚCI

WSTĘP

AUTOR PORADNIKA

UMOWA O POUFNOŚCI / NDA

LIST INTENCYJNY / TERM SHEET

AUDYT PRAWNY / DUE DILLIGENCE

UMOWA INWESTYCYJNA / UMOWA SPRZEDAŻY UDZIAŁÓW

ZAMKNIĘCIE / CLOSING DAY

NOTA

O BLOGU

O KANCELARII

KONTAKT



WSTĘP

Dziękuję Ci za pobranie niniejszego krótkiego Poradnika, z którego dowiesz się, jak wygląda proces sprzedaży udziałów w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością krok po kroku.

Od kilkunastu lat doradzam przedsiębiorcom jak sprawnie i skutecznie przejść przez ten proces sprzedaży udziałów w spółce z o. o. zachowując bezpieczeństwo prawne.

Od początku mojej działalności zawodowej zajmuję się umowami inwestycyjnymi, doradzam zarządom spółek i ich wspólnikom przy transakcjach związanych z obrotem udziałami oraz wejściem do spółek inwestorów (czy to inwestorów finansowych czy branżowych). Uczestniczyłam na przykład w obsłudze transakcji sprzedaży udziałów w ogólnopolskim portalu na rzecz inwestora zagranicznego, czy nabyciu przez notowaną na giełdzie spółkę udziałów w spółkach z podobnej branży na terenie Słowacji.

Lubię dzielić się wiedzą oraz praktyką i wspierać przedsiębiorców w rozwoju ich biznesów – stąd też pomysł na napisanie tego poradnika.

Często jestem pytana przez Klientów, gdzie kryją się „kruczki” prawne w procesie związanym z pozyskaniem finansowania od inwestora finansowego lub branżowego, albo też w procesie sprzedaży udziałów w spółce przez dotychczasowych właścicieli oraz jak ten proces przeprowadzić, by zakończył się sprawnie i pomyślnie.

Jeśli jesteś już udziałowcem w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością i masz zamiar sprzedać wszystkie lub część posiadanych udziałów lub jesteś członkiem zarządu spółki, którą czeka taki proces to zachęcam Cię do rozważenia czy nie warto skorzystać z pomocy prawnika specjalizującego się w tego typu transakcjach. Jeżeli natomiast spróbujesz zmierzyć się z taką transakcją samodzielnie - zapraszam Cię do lektury niniejszego poradnika. Poradnik ten z oczywistych jednak względów nie wyczerpuje tej obszernej tematyki. Jeżeli po jego lekturze będziesz czuć niedosyt i będziesz miał jakieś pytanie lub wątpliwości serdecznie zapraszam Cię do kontaktu ze mną, a także bieżącego śledzenia bloga „[Sprzedaż udziałów w spółce z o.o.](#)”.



AUTOR PORADNIKA



Joanna Mizińska

adwokat

partner w kancelarii prawnej GACH MIZIŃSKA

autorka bloga sprzedazudzialowwspolcezoo.pl

BIOGRAM:

Specjalizuję się w zakresie prawa gospodarczego i spółek ze szczególnym uwzględnieniem prawa papierów wartościowych, a także tematyki emisji obligacji. Posiadam 17-letnie doświadczenie zawodowe obejmujące kompleksową obsługę przedsiębiorców m. in. z branż nieruchomości, hotelarskiej, telekomunikacyjnej, medycznej, produkcyjnej czy start-upów. Moja kilkunastoletnia praktyka obejmuje przygotowywanie, negocjowanie oraz wykonywanie kontraktów i umów gospodarczych, prawną obsługę transakcji kapitałowych, sprzedaży udziałów/akcji, fuzji i przejęć, przekształceń oraz transakcji na przedsiębiorstwie lub jego aktywach, przeprowadzanie audytów due dilligence, obsługę spółek publicznych, doradztwo przy IPO, przygotowanie oferty publicznej papierów wartościowych. Prowadzę bieżącą obsługę korporacyjną spółek i reprezentuję w sprawach sądowych. Ponadto, od początku swojej działalności zajmuję się umowami inwestycyjnymi, doradzam spółkom i ich wspólnikom przy transakcjach z inwestorami finansowymi i branżowymi (takimi jak fundusze PV/PE, mezzaninne), związanymi z nabywaniem i zbywaniem udziałów w spółkach, zajmuję się obsługą prawną inwestycji w spółki począwszy od negocjacji, przygotowywania projektów umów aż do zamknięcia, jak również doradzam przy wyjściu z inwestycji. Posiadam doświadczenie w zakresie obsługi projektów związanych z pozyskiwaniem finansowania, w tym emisji obligacji i innych dłużnych papierów wartościowych. Doświadczenie zawodowe zdobywałam m. in. jako wieloletni współpracownik jednej z największych kancelarii prawnych w Krakowie. Jestem absolwentką Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego, a także studiów podyplomowych z zakresu doradztwa podatkowego na Uniwersytecie Ekonomicznym w Krakowie oraz z zakresu prawa własności intelektualnej na Uniwersytecie Jagiellońskim. Jestem autorką licznych artykułów i komentarzy powiązanych ze swoją specjalizacją i praktyką w prasie codziennej, branżowej i w serwisach gospodarczo-prawnych, w tym bloga prawnego dla wspólników zbywających swój udział w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością oraz inwestorów „Sprzedaż udziałów w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością” (sprzedazudzialowwspolcezoo.pl) oraz współautorką książki pt. „**Emisja akcji i obligacji jako sposób dokapitalizowania spółki**” (wyd. 2017 r.).



UMOWA O POUFNOŚCI / NDA

Pierwszy etap transakcji związanej z obrotem udziałami to **podpisanie umowy o zachowaniu poufności**. Umowa ta często, również w polskiej praktyce, nazywana jest **NDA** (ang. **non disclosure agreement**).

W biznesie wszystko powinno być możliwie zabezpieczone – bez NDA nie możesz przekazywać komukolwiek spoza spółki **informacji poufnych** spółki lub takich, które stanowią **tajemnicę przedsiębiorstwa**. Z kolei bez uzyskania informacji od spółki inwestor zapewne nie będzie chciał kupić od Ciebie udziałów, gdyż byłby to przystówiowy zakup „kota w worku”.

NDA jest taką umową, której celem jest zabezpieczenie spółki przed nieuczciwym wykorzystaniem informacji przekazanych inwestorowi w konkretnym celu. Tym celem jest podjęcie przez inwestora decyzji, czy zamierza on kupić udziały w Twojej spółce oraz w celu późniejszego negocjowania warunków umowy sprzedaży. Gdyby bowiem potencjalny inwestor (nabywca) faktycznie nie był zainteresowany nabyciem udziałów w spółce, a jedynie uzyskaniem wiedzy o tym, jak funkcjonuje spółka, brak podpisania takiej umowy naraziłby Twoją spółkę na szkodę, a zarząd tej spółki na odpowiedzialność.

Taka umowa **musi zostać podpisana przede wszystkim przez spółkę**, której jesteś udziałowcem jako stronę ujawniającą informacje poufne.

Przepisy nie wymagają zachowania szczególnej formy tej umowy. Dobrze jednak byłoby, gdybyś podpisał ją w formie pisemnej – to ważne dla celów dowodowych. Szczególnie chciałabym zwrócić Twoją uwagę na dwie kwestie, które powinny się znaleźć w NDA. Są nimi:

- określenie odpowiedzialności na wypadek naruszenia zapisów umowy o poufności
- określenie czasu trwania zobowiązania do poufności, o czym pisałam szerzej w blogu, natomiast z uwagi na to, że ta kwestia jest na tyle istotna, że poruszę ją także w niniejszym Poradniku.

Czytaj artykuły uzupełniające na blogu sprzedazudzialowwspolcezo.pl:

- „Co zawierać powinna Umowa o zachowaniu poufności?”
- „Jak długo wiąże umowa o zachowaniu poufności?”



W umowie NDA szczególną wagę powinienś przyłożyć do kwestii uregulowania **zasad odpowiedzialności strony otrzymującej informację poufną za naruszenie zobowiązania do poufności**. Jeśli umowa NDA nic innego nie będzie mówiła, wówczas postawą takiej odpowiedzialności będą przepisy Kodeksu Cywilnego dotyczące odpowiedzialności za szkodę. Podstawą zaś dochodzenia takiej odpowiedzialności jest wykazanie winy oraz wysokości wyrządzonej Tobie, lub Spółce (w zależności, kto przekazywał informacje i kto był sygnatariuszem umowy) szkody. Wykazanie zaś wysokości szkody nie jest łatwe i może wiązać się z długimi sporami sądowymi. Inny sposób zautomatyzowania tej odpowiedzialności to wprowadzenie **kary umownej** – czyli zryczałtowanego odszkodowania za każde naruszenie obowiązku do zachowania informacji w poufności.

Co do czasu trwania zobowiązania do zachowania poufności pamiętaj o wprowadzeniu do umowy o zachowaniu w poufności **okresu, przez który to zobowiązanie pozostaje w mocy**. Przepisy tej kwestii nie regulują, musisz to więc sam uregulować w umowie. Jedynie w odniesieniu do pracownika ustawa o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji przewiduje czas trwania obowiązku zachowania w poufności tajemnicy przedsiębiorstwa – jest nim czas z mocy prawa okres do 3 lat od ustania stosunku pracy, przy czym strony mogą ten okres przedłużyć. W przypadku sprzedaży udziałów rekomendowałabym, by termin ten nie był krótszy niż wskazane 3 lata.

Czytaj artykuł uzupełniający na blogu sprzedazudzialowwspolcezo.pl:

- **„Jak długo wiąże umowa o zachowaniu poufności?”**



LIST INTENCYJNY / TERM SHEET

Kolejny krok to podpisanie przez przyszłe strony transakcji (Ciebie jako Wspólnika oraz potencjalnego kupującego – czyli Inwestora) **listu intencyjnego**, zwanego także **term sheetem**.

List intencyjny to swoista niezobowiązująca deklaracja co do rozpoczęcia negocjowania umowy w dobrej wierze. Strony zobowiązują się więc, że będą w dobrej wierze negocjowały a nie, że kupią udziały lub je sprzedadzą.

To istotna różnica, bo w razie gdyby do zawarcia umowy nie doszło z przyczyn lub z winy danej strony, druga strona mogłaby mieć roszczenie jedynie w ramach **tzw. ujemnego interesu umownego**.

A co to takiego? Strona, która nie decyduje się na zawarcie umowy, pomimo dokonanych ustaleń (np. z uwagi na to, że zmieniła zdanie lub znalazła innego nabywcę), ryzykuje obowiązkiem zwrotu drugiej stronie wszelkich kosztów, jakie ta poniosła w związku z podjęciem i prowadzeniem negocjacji. Warto – tak na wszelki wypadek - dokładnie przeczytać zapisy dotyczące kosztów całej transakcji, zdarza się, że wpisywane są tam koszty ryczałtu np. prawnego czy koszty przeprowadzenia due dilligence, a te czasami mogą być znaczne.

Celem listu intencyjnego jest ustalenie ramy, czyli kluczowych **warunków przyszłej transakcji sprzedaży udziałów w Twojej spółce**.

Pamiętaj:

list intencyjny nie jest tym samym co umowa przedwstępna czy umowa warunkowa.

Jeśli chciałbyś mieć wiążące zobowiązanie kupującego, że udziały kupi pod określonymi warunkami, warto zastanowić się nad spisaniem z nim umowy przedwstępnej lub umowy warunkowej.



AUDYT PRAWNY / DUE DILLIGENCE

Kolejny etap procesu sprzedaży to due dilligence czyli audyt prawny i podatkowy, który zwykle łączony jest z audytem finansowym, technicznym, technologicznym i innym – w zależności od tego czego oczekuje inwestor i w jakiej branży działa Twoja spółka.

Audyt prawny pozwala na sprawdzenie przez inwestora informacji uzyskanych uprzednio od sprzedającego lub spółki. Pozwala także na zidentyfikowanie potencjalnych ryzyk. Może także otwierać drogę do weryfikacji ustalonej uprzednio ceny sprzedaży, np. w sytuacji gdyby w ocenie inwestora okazało się, że w spółce występują określone ryzyka prawne lub finansowe.

Audyt przeprowadza się zwykle w tzw. **data room**, a więc wyznaczonym pomieszczeniu w Twojej Spółce, gdzie zgromadzone są dokumenty do badania prawnego.

Pamiętaj:

To ważne, by **procedura przekazywania dokumentów** została uregulowana oraz by jasno zostały wskazane osoby uprawnione po Twojej stronie do przekazywania informacji i rozmów z inwestorem. W przeciwnym razie ryzykujesz przekazaniem zbyt dużej liczby informacji na etapie, gdy jeszcze nie jest wiadomo, że do sfinalizowania transakcji dojdzie.

Zdarza się, że audyt prawny jest wykonywany już po podpisaniu umowy inwestycyjnej czy umowy SPA. W takim wypadku w umowie zastrzega się warunek zawieszający dotyczący jej wejścia w życie – zwykle inwestorzy chcą by takim warunkiem był **„satysfakcjonujący wynik audytu prawnego”**. Pamiętaj jednak, że tak określony warunek naraża cię na całkowitą dowolność i uznaniowość ze strony inwestora – prawo bowiem nie zna mechanizmów mierzenia satysfakcji inwestora w tym zakresie. Dobrze jest więc bardzo precyzyjnie określić warunki takiego audytu i podjąć próbę dookreślenia tego, co oznacza, że wynik nie jest satysfakcjonujący dla inwestora. Zapewniam, że może nie w 100 % ale jest to możliwe do opisanie.

Czytaj artykuł uzupełniający na blogu sprzedazudzialowwspolcezo.pl:

- **„Legal due dilligence – czyli co to jest audyt prawny i dlaczego jest on taki ważny dla sprzedaży udziałów?”**



UMOWA INWESTYCYJNA / UMOWA SPRZEDAŻY UDZIAŁÓW

Kolejny etap to finalizowanie trwających cały czas negocjacji i podpisanie właściwej umowy, na podstawie której zbędzisz w całości lub w części posiadane udziały.

Finalna umowa może przybrać postać:

1) UMOWY INWESTYCYJNEJ

Taka umowa jest zawierana w sytuacji, gdy pozyskujesz dla Twojej spółki inwestora i nie wychodzisz całkowicie ze spółki, a jedynie zbywasz inwestorowi część posiadanych udziałów. Stroną takiej umowy jest dodatkowo także spółka, gdyż umowa reguluje także sprawy związane z funkcjonowaniem spółki po inwestycji oraz wpływ inwestora na decyzje podejmowane przez spółkę (zwykle poprzez Radę Nadzorczą czy poprzez wymóg uzyskiwania zgody, np. zgromadzenia wspólników na podjęcie określonej decyzji przez zarząd spółki). W takiej sytuacji inwestor zwykle obejmuje nowoemitowane udziały w Spółce oraz kupuje część udziałów od dotychczasowych wspólników i w ten sposób uzyskuje założony parytet udziału w głosach i w kapitale zakładowym Spółki.

2) UMOWY SPRZEDAŻY UDZIAŁÓW W SPÓŁCE Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ ZWANĄ TEŻ SPA (ANG. SHARE PURCHASE AGREEMENT)

W przypadku tej umowy osoba trzecia kupuje od Ciebie całość lub część posiadanych przez Ciebie udziałów w spółce.

Zwykle obie umowy są zawierane pod warunkiem, że spełnią się określone w takiej umowie **warunki zawieszające**. Warunkami tymi jest np. podjęcie określonej uchwały, rejestracja takiej uchwały, dokonanie zmian w zarządzie, podpisanie umowy o zakazie konkurencji przez członków zarządu itp. Szerzej będzie o tym mowa dalej.

Od spełnienia tych warunków zależeć będzie finalne przejście własności udziałów na nabywcę czy finalne dokonanie inwestycji w Spółkę i płatność ceny sprzedaży na Twoją rzecz. To jak warunki te zostaną zredagowane jest bardzo ważne dla pomyślnego zamknięcia transakcji.

Zasadniczo jedną umową można uregulować całość – nawet jeśli zastrzeżesz warunki zawieszające, nie ma potrzeby zawierania dodatkowej umowy przenoszącej finalnie własność udziałów na inwestora (nabywcę). Umowa taka musi zostać zawarta **w formie pisemnej z podpisem poświadczonym notarialnie**.



Zwracam w tym miejscu Twoją uwagę na to, że w pewnych sytuacjach może pojawić się konieczność rozdzielenia tego etapu na dwa osobne – w takiej sytuacji podpisane będą musiały zostać **dwie odrębne umowy**. Pierwsza to **umowa przedwstępna**, warunkowa, a druga to **umowa przyrzeczona, przenosząca własność udziałów**.

Dla przykładu taka sytuacja może mieć miejsce, jeśli Twoja spółka jest właścicielem nieruchomości rolnej. Na temat zmian w ustawie o kształtowaniu ustroju rolnego i jego daleko idącego wpływu zmian w tej ustawie na obrót udziałami możesz przeczytać na blogu.

Zasadniczo obie umowy regulować będą kwestię sprzedaży udziałów i warunki tej sprzedaży. Dodatkowo obie zapewne będą zawierały cały szereg, oświadczeń i zapewnień (ang. **representations and warranties**) dotyczących sytuacji prawnej i finansowej spółki.

Polecam przejrzenie dokładnie tych oświadczeń i zapewnień, które zwykle stanowią pokaźną część Twojej umowy. Szczególnie powinieneś zwrócić uwagę na określone w umowie konsekwencje złożenia oświadczeń niepełnych, niekompletnych lub nieprawdziwych.

Jeśli złożyłeś świadomie nieprawdziwe oświadczenie, to trudno, zrobisz to na własne ryzyko i odpowiedzialność. Może zdarzyć się tak, że o pewnych sytuacjach lub ryzykach nie masz wiedzy i Twoje oświadczenie było prawdziwe przy posiadanej przez Ciebie najlepszej wiedzy. Ważne dla Twojego bezpieczeństwa prawnego pozostają więc należycie zredagowane zapisy regulujące skutki złożenia takich oświadczeń. Ważne także dla sprzedaży pozostają zapisy dotyczące wypłaty ceny – czy jest ona płatna od razu w całości, czy częściami, czy jest przewidziana premia a może chcecie wprowadzić mechanizm weryfikacji ceny.

Ponadto należy zwrócić uwagę na zobowiązania dotyczące okresu już po transakcji – czasem takie się wprowadza. Na przykład takim zobowiązaniem może być zakaz konkurencji.

Zapisów tych jest tak wiele i ewentualnych ryzyk związanych z brakiem należytego sformułowania ich w umowie jest tak wiele, że zdecydowanie przekraczają one ramy niniejszego Poradnika. Tematy te pojawią się na blogu więc zapraszam Cię raz jeszcze do śledzenia wpisów.

Czytaj artykuł uzupełniający na blogu sprzedazudzialowwspolczoo.pl:

- **„Co ma wspólnego Agencja Nieruchomości Rolnych ze sprzedażą udziałów w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością?”**



ZAMKNIĘCIE / CLOSING DAY

Ostatni etap to **wykonywanie umowy** inwestycyjnej lub SPA i doprowadzenie do tzw. **closingu** – czyli **Zamknięcia**.

Brzmi to może niezrozumiale, ale chodzi o to, że w umowie inwestycyjnej czy umowie sprzedaży zapewne pojawią się warunki, od których uzależnione jest **finalne przejście na nabywcę własności udziałów**. Takimi warunkami zawieszającymi warunkującymi skutek rozporządzający umowy i przejście własności udziałów na nabywcę (inwestora) może być np.:

- brak zaległości z tytułu podatków czy ubezpieczeń społecznych, wykazane np. stosownymi zaświadczeniami
- uzyskanie określonych zaświadczeń z Urzędu Skarbowego i przekazanie ich inwestorowi
- brak występowania zobowiązań ponad pewną kwotę
- nie wykonanie prawa pierwszeństwa, prawa pierwokupu czy prawa pierwszej oferty przez uprawnione podmioty
- wykazanie, że została podpisana umowa z podmiotem, z którym toczyły się negocjacje na etapie ustalania zapisów umowy inwestycyjnej, istotnej np. dla rozwoju spółki, która była brana pod uwagę przy wycenie spółki
- złożenie oświadczenia, że oświadczenia i zapewnienia z umowy inwestycyjnej lub SPA pozostają aktualne na dzień Zamknięcia
- podjęcie określonej uchwały (np. uchwały w sprawie zmiany umowy spółki, w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego, w sprawie odwołania i powołania nowych władz w spółce)
- rejestracja określonych uchwał, np. zmian w umowie spółce, gwarantujących określone uprawnienia dla inwestora
- dokonanie zmian we władzach spółki
- podpisanie umów o zakazie konkurencji itp.

Do Zamknięcia dochodzi wówczas gdy spełniony zostaje ostatni z zastrzeżonych warunków zawieszających.

**Z chwilą Zamknięcia:**

- własność udziałów sprzedawanych przez Ciebie finalnie przechodzi na kupującego (inwestora)
- na Twój rachunek bankowy zostaje zwolniona cena sprzedaży (cena ta albo jest przelewana przez kupującego z jego rachunku albo też strony mogą korzystać z tzw. rachunku ESCROW, co jest rozwiązaniem bezpieczniejszym, jednak generującym dodatkowe koszty)
- nabywca (inwestor) jest wpisywany do księgi udziałów jako uprawniony z nabytych od Ciebie Udziałów
- Ty składasz Spółce oświadczenie, że nie składasz sprzeciwu wobec zmian w księdze akcyjnej.



NOTA

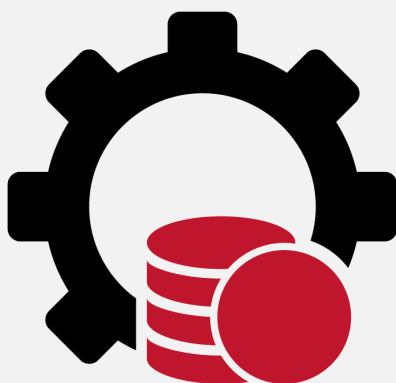
Treści jakie przedstawia niniejszy Przewodnik oraz przekazywane na blogu sprzedazudzialowwspolcezo.pl mają charakter wyłącznie ogólny, informacyjny i edukacyjny.

Pamiętaj, że każdy z opisanych w Poradniku etapów wymaga od Ciebie jako sprzedającego uwagi i staranności. Wymaga także wiedzy, gdzie mogą pojawić się istotne ryzyka, które mogą zaważyć na bezpieczeństwie prawnym transakcji. W Poradniku zostały zasygnalizować pewne kwestie i musisz pamiętać, że Poradnik nie wyczerpuje całej problematyki.

Ponadto, żadna z informacji przedstawionych w Poradniku i na blogu nie może być traktowana jako porada ani opinia prawna w odniesieniu do konkretnych stanów faktycznych czy w indywidualnej sprawie (tj. bez rzetelnej analizy konkretnej sprawy, wysłuchania całej historii związanej ze sprawą, wglądu w dokumenty i skonfrontowania ich treści z przepisami prawa, praktyką i orzecznictwem sądów, nie można uznać jakiegokolwiek notatki zamieszczonej w Poradniku i na blogu jako rozwiązania problemu prawnego), jako wykładnia prawa, oferta ani informacja o ofercie.

Autorka Poradnika i bloga nie ponosi odpowiedzialności za wykorzystywanie zawartości Poradnika i bloga w jakikolwiek sposób, a w szczególności nie ma wpływu na to czy dany podmiot/osoba podejmie lub nie jakąkolwiek czynność lub czynności. W celu uzyskania doradztwa prawnego w konkretnej sprawie zalecany jest kontakt z autorką pod adresem j.mizinska@gm-legal.pl lub kancelaria@gm-legal.pl.

Zamieszczone czy to w Poradniku czy na blogu cytowania przepisów prawnych, aktów prawnych lub orzeczeń nie mogą być traktowane jako źródło obowiązującego prawa. Jako autor w trosce o Czytelnika zastrzegam sobie prawo do zmiany treści w szczególności w sytuacji zmiany prawa, orzecznictwa oraz praktyki organów administracji.



SPRZEDAZUDZIALOWWSPOLCEZOO.PL

Blog prawny dla wspólników zbywających swój udział w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością oraz inwestorów. Poruszane tematy to m.in. jak uniknąć pułapek związanych z pozyskaniem inwestora finansowego lub inwestora branżowego, o umowach inwestycyjnych, o potrzebie sprawnego wykonania audytu prawnego (due dilligence) spółek, odpowiedzialności wspólników w razie zbycia udziałów w spółce z ograniczona odpowiedzialnością, o tym co powinna, a czego nie powinna zawierać umowa sprzedaży udziałów, umowa inwestycyjna czy umowa wspólników.

ZAPRASZAM CIĘ DO BIEŻĄCEGO ŚLEDZENIA WPISÓW!

O KANCELARII



GACH MIZIŃSKA

KANCELARIA PRAWNA

Kancelaria prawna GACH MIZIŃSKA sp. j. z siedzibą w Krakowie specjalizuje się w obsłudze prawno-podatkowej przedsiębiorców oraz spółek. Zakres doradztwa obejmuje przede wszystkim takie obszary jak: **spółki, podatki, restrukturyzacje, umowy, audyty oraz finansowanie**. Zespół tworzą specjaliści z blisko 20-letnim doświadczeniem zawodowym w doradztwie podatkowym oraz prawnym, którzy koncentrują się na ograniczaniu ryzyka prawnego i odpowiedzialności zarządzających, właścicieli spółek oraz innych przedsiębiorców z wielu branż, w tym głównie z branży hotelarskiej, nieruchomości, telekomunikacyjnej, medycznej, produkcyjnej czy start-upów. Partnerzy Kancelarii są autorami wielu publikacji z zakresu prawa podatkowego oraz prawa handlowego, w tym artykułów i komentarzy w opiniotwórczych dziennikach, magazynach branżowych oraz w serwisach gospodarczo-prawnych. Więcej informacji na stronie **gm-legal.pl**.

BĄDŹ NA BIEŻĄCO ZE WSZYSTKIMI AKTUALNOŚCIAMI I AKTYWNOŚCIAMI KANCELARII:

gm-legal.pl/aktualnosci
podatkiwspolkach.pl
ocenachtransferowych.pl
sprzedazudzialowwspolcezo.pl
prawo-dla-ksiegowych.pl
LexAgit.pl

KONTAKT



SPRZEDAZUDZIALOWWSPOLCEZOO.PL

Joanna Mizińska

adwokat, partner

w kancelarii prawnej GACH MIZIŃSKA

autorka bloga

sprzedazudzialowwspolcezoo.pl

T: +48 668 017 220

E: j.mizinska@gm-legal.pl

[linkedin.com/in/joanna-mizinska](https://www.linkedin.com/in/joanna-mizinska)



GACH MIZIŃSKA

KANCELARIA PRAWNA

**Kancelaria prawna
GACH MIZIŃSKA spółka jawna**

ul. Sobieskiego 7/1

31-136 Kraków

T: +48 729 98 44 56

E: kancelaria@gm-legal.pl

gm-legal.pl